



РЕЙТИНГ ЛУЧШИХ

Итоги первой десятилетки

В 2010 г. у ООО «Специальные Стали и Сплавы» юбилей. В связи с этим хочется подвести итоги первой десятилетки. О старте, о достижениях, а также о дальнейших планах развития компании рассказывает ее генеральный директор **С. СЕРИКОВ**.



Семен Сергеевич, как вы позиционируете свою компанию на российском рынке металлов?

Нашей компании в 2010 г. исполняется 10 лет — срок немалый. За этот период мы прошли сложный путь от рядового поставщика нержавеющей металлопродукции до солидной компании с филиалами в России и за рубежом. За это время наш ассортимент расширился в десятки раз — теперь мы занимаемся не только нержавеющей бесшовными трубами, но и электросварными и декоративными трубами, фитингами, плоским и сортовым прокатом, арматурой для пищевой промышленности из нержавеющей стали, и не собираемся останавливаться на достигнутом.



услуги по доставке, предоставление потенциальным клиентам технических консультаций и, конечно же, репутация поставщика. Именно в этих направлениях наша компания активно развивается.

Каковы для компании оказались итоги довольно тяжелого 2009 г.?

Да, прошлый год был непростым, и не только для нашей компании, но и для страны в целом. В условиях кризиса произошел передел рынка нержавеющей стали между его участниками. Однако, несмотря на уменьшение объемов потребления нержавеющей стали, наша компания сохранила докризисный уровень продаж.

Каковы дальнейшие планы развития компании?

Основной упор компания делает на автоматизацию сервисных металлоцентров в Щелково (Московская обл.) и Челябинске и на увеличение их мощностей. Мы планируем повысить объем продаж нержавеющей металлопродукции и расширить ассортимент предлагаемой продукции, а также географию продаж — за счет расширения дилерской сети в регионах. ■

За 10 лет мы прошли сложный путь от рядового поставщика нержавеющей металлопродукции до солидной компании с филиалами в России и за рубежом.

Что бы вы назвали в числе сильных сторон вашей компании?

В условиях кризиса на первый план выходят конкурентные преимущества компании: маркетинг продукции, ориентированный на конечного потребителя; наличие необходимого объема и сортамента продукции на складах компании — благодаря целому ряду надежных поставщиков; комплектация и предоставление услуг по обработке продукции (резка, сварка, упаковка, нанесение пленки и т.п.), а также



141101, МОСКОВСКАЯ ОБЛ., Г. ЩЕЛКОВО,
УЛ. ЗАВОДСКАЯ, Д. 14Б
ТЕЛ./ФАКС: (495) 775-55-22, 777-54-55
E-MAIL: INFO@RUSSTEELS.RU
WWW.RUSSTEELS.RU